



Take  Boat



ИНВЕСТИЦИИ В МЕЖДУНАРОДНЫЙ МАСШТАБИРУЕМЫЙ ИТ-ПРОЕКТ «ТАКЕВОАТ»

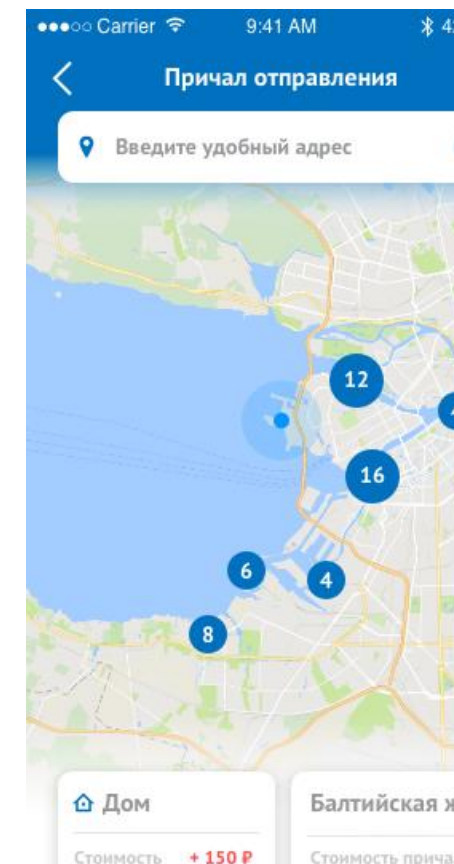
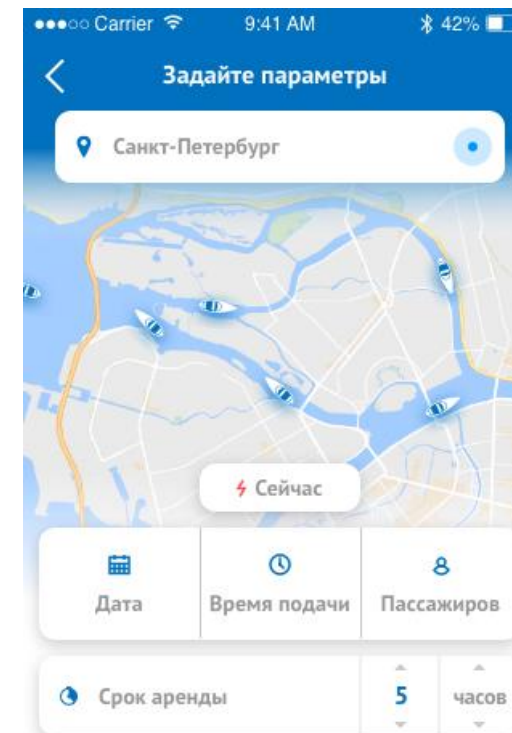
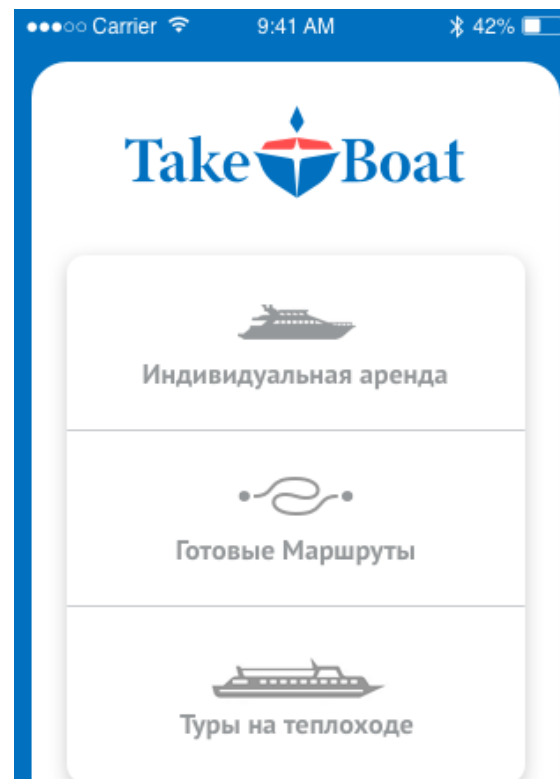
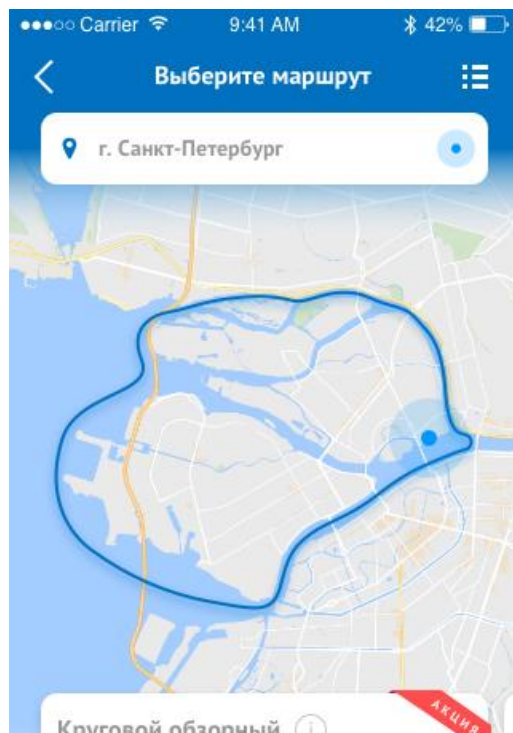
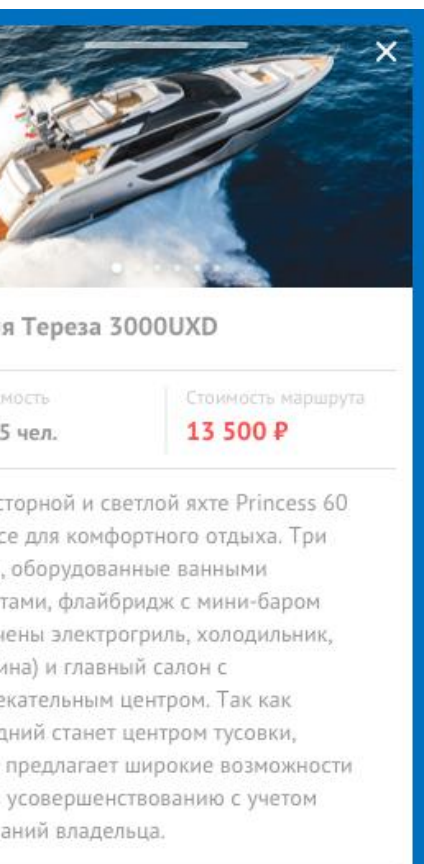
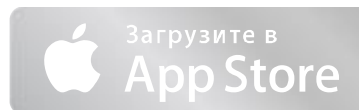
«UBER» для яхт и катеров.

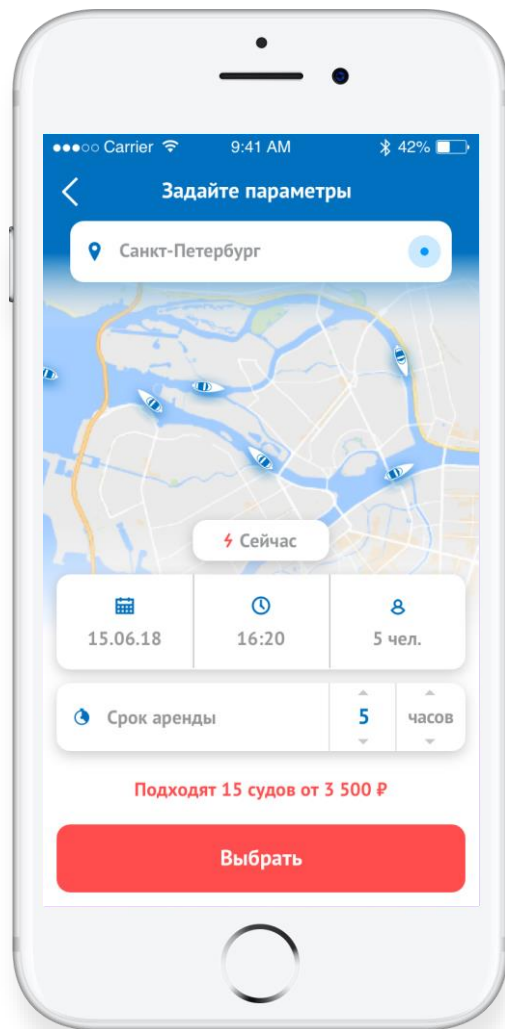
Необходимая сумма — 30 млн. руб. Волин Евгений, +7 921 887 7080



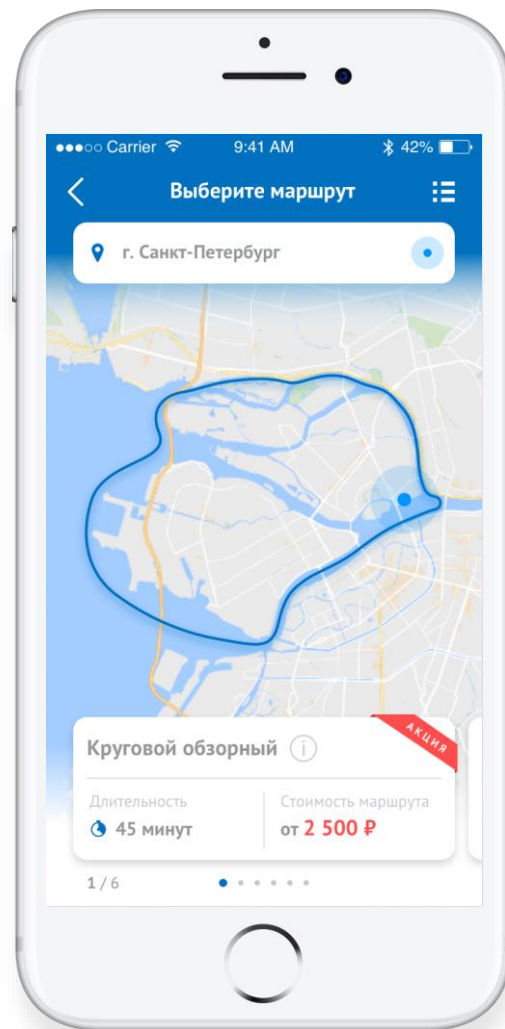


Инновационный сервис заказа яхт и катеров по всему Миру.

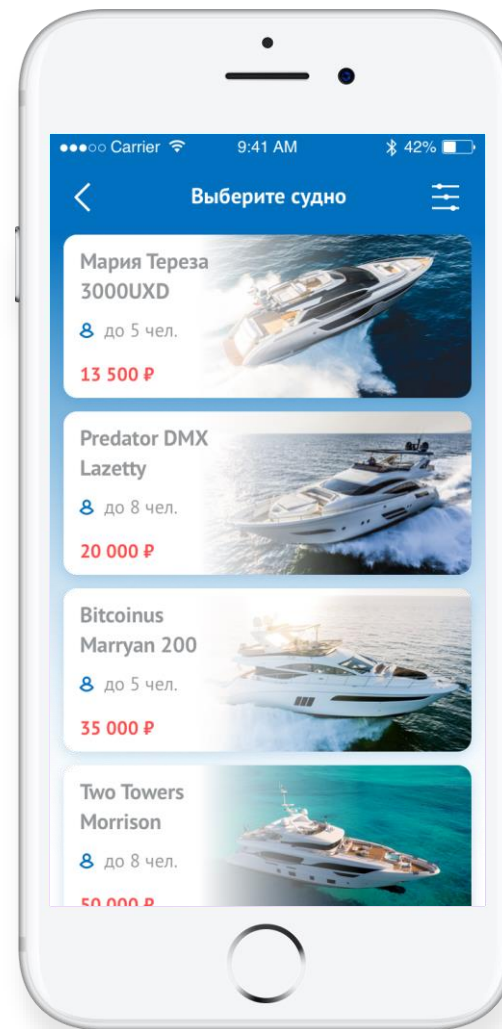




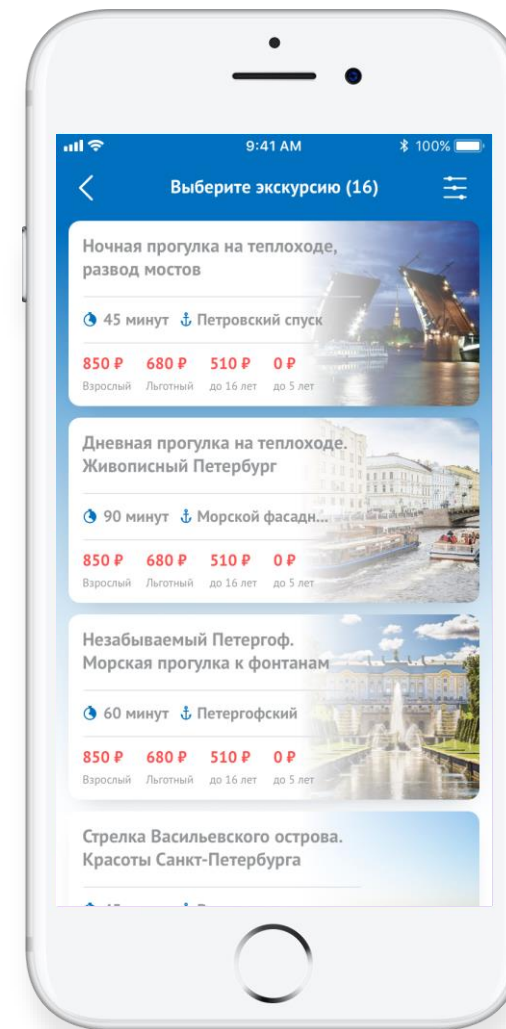
Аренда на время



Аренда По маршруту



выбор судна



билеты на теплоходы

Партнерские отношения

В данный момент налажены
партнерские связи
Европейской части России,
Крыма, Греции, Литвы,
Германии, Италии, Испании,
Доминиканы, Маврикия,
ОАЭ.





80

млрд ₽

Объем рынка **России**

Емкость этого рынка в России оценивается в 80 млрд рублей в год. **Санкт Петербург** — около 1,5 млрд рублей внутренних перевозок.

- Более 250 судоходных компаний.
- В 30-и городах.
- 1-20 судов в каждой компании.



70

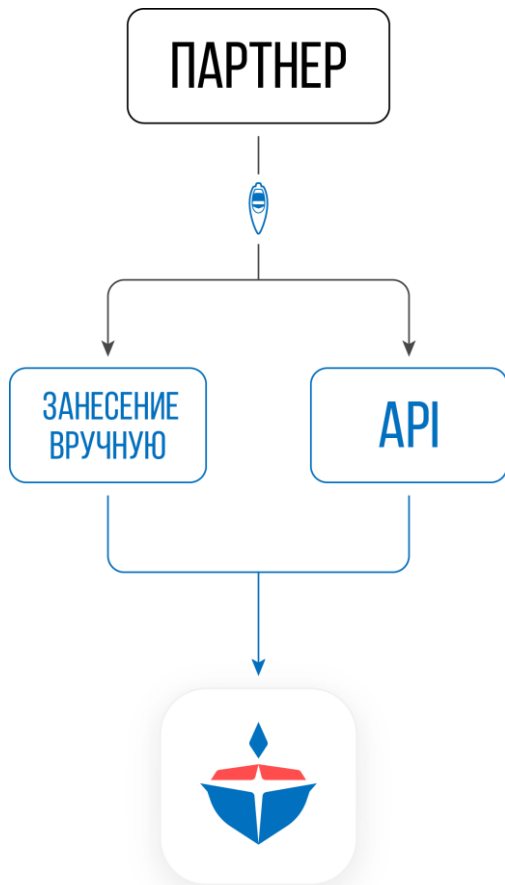
млрд €

Объем рынка **Европы**

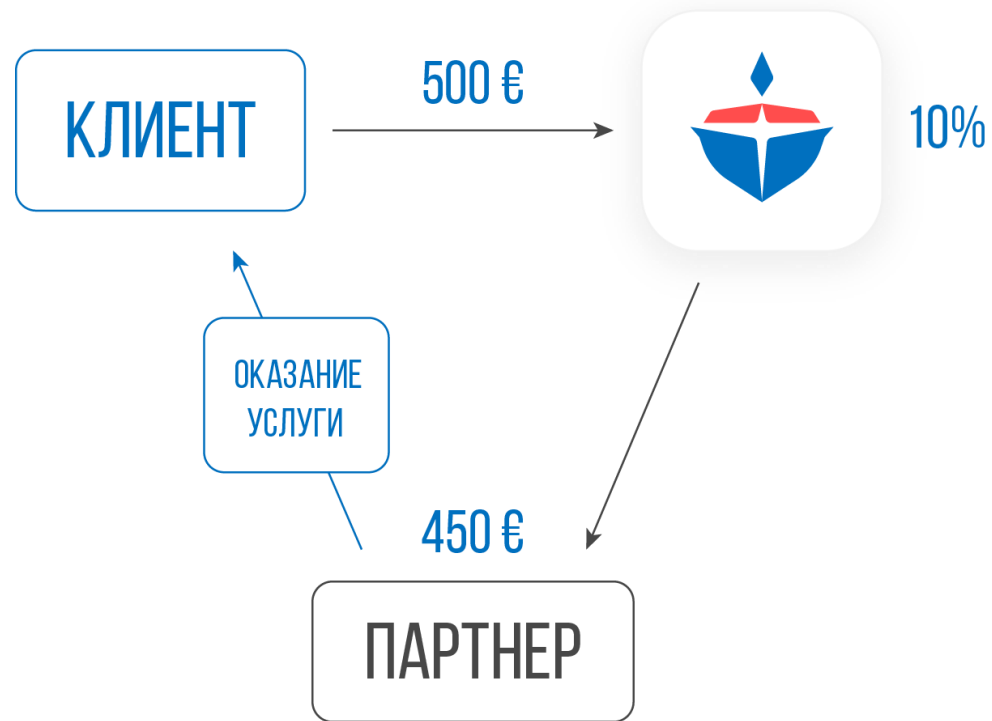
Объем рынка на начало 2018 в Европе более 70 млрд €.

- Более 3000 судоходных компаний.

БМ для партнеров



БМ расчетов



Дорожная карта проекта



* За 2019 год прогнозируется выручка — 100 млн ₽

Takeboat **это:**



Зарегистрированная
торговая марка



Доменные имена,
хостинги, сайты



Мобильное
приложение

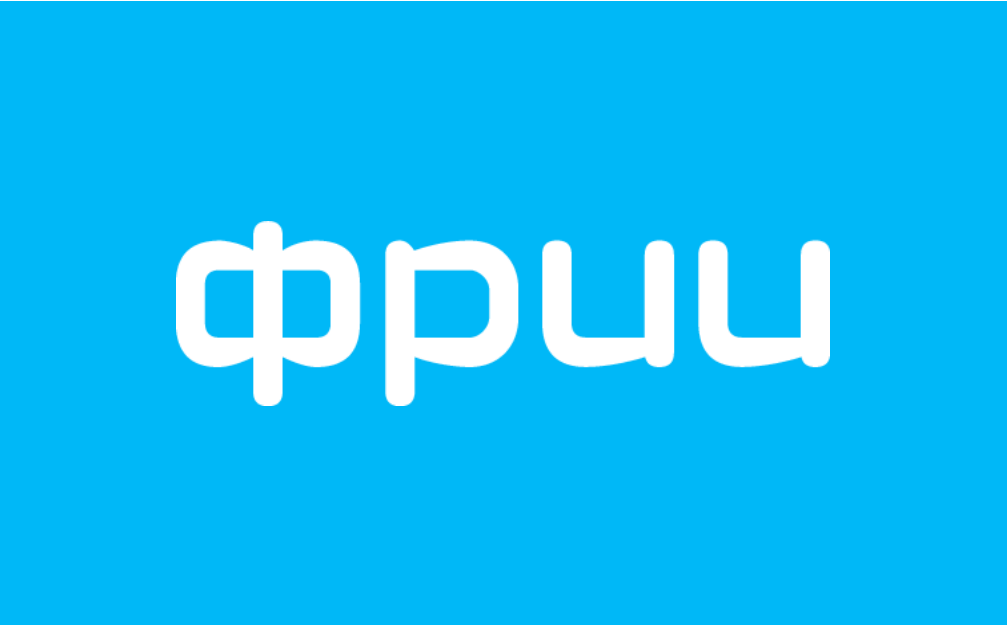


Роспатент на
технология TakeBoat

капитализируемый

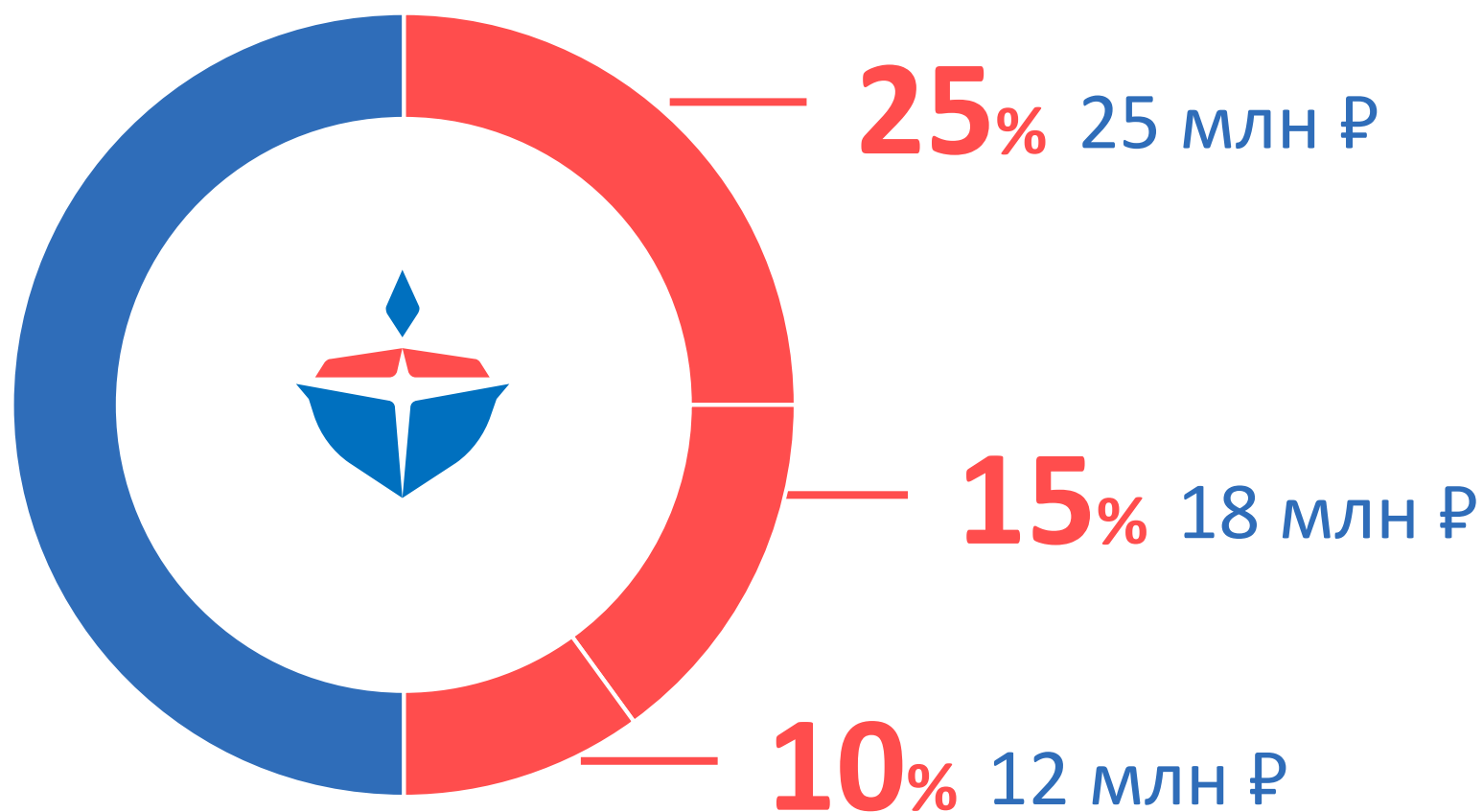
По предварительной оценке Фонда развития интернет-инициатив ФРИИ — если компания в первый год покажет выручку 100 млн., то через год ее оценка будет — $\times 2$ к выручке.

Если во второй год выручка будет в 2-3 раза больше, то оценка компании — $\times 5$.



фрии

Стоимости долей проекта





Волин Евгений Сергеевич
CEO, Founder

v.kozlova@takeheli.com