

A'Belle

СИСТЕМЫ ХРАНЕНИЯ

Санкт-Петербург
2019

УЧАСТНИКИ

Ильин Дмитрий 100% (СПб)

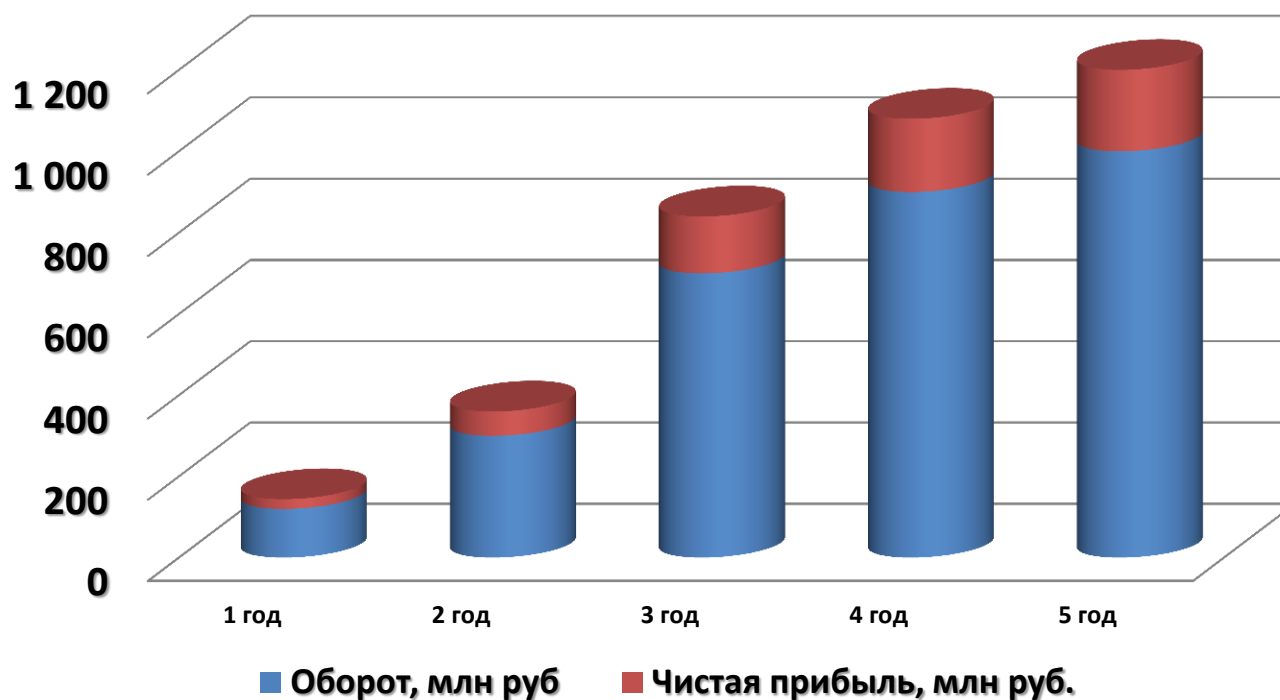
- 36 лет – основатель проекта, ген директор. Образование – ФТИ им Иоффе А.Ф. (микро и нано-электроника) 2005 г. каф. Ж. Алферова
- В 2010 организовал инвест. проект с целью организации первого в стране производства CFL и LED ламп полного цикла. Создал федеральную. дистриб. компанию по продаже ламп с планом организации производства (CFL и LED) ***econ-light.ru (действие в н.в.)***
- С 2012 по 2015 занимался организацией новых производств (метизы) для корпорации СБР (сеть “Метрика”) для потребностей торговой сети (150 маг). Запустил два производства (перф. крепеж и гвозди)
- Сертификат GMP (2009)

ЦЕЛИ ПРОЕКТА

- ✓ Через **7 лет** стать маркой **№1** на рынке РФ и странах СНГ.
- ✓ В течение **5 лет** - достичь присутствия во всех ФО (РФ) крупнейших сетях товаров для дома и сделай сам.
- ✓ Достичь оборота **1 000 млн. руб.** с чистой прибылью **300 млн. руб./ год.**

ЦЕЛИ ПРОЕКТА

План продаж (оборот/прибыль)



О КОМПАНИИ

«A' Belle» – бренд для женщин, желающих обустроить свой дом, вдохнуть в него душу и порядок. Мы помогаем раскрыть свои таланты каждой женщины.

Цель проекта – занять первое место в РФ на данном рынке в течении 7 лет.

В 2015 году было принято решение о запуске нового проекта – **производство систем хранения.**

Торговая марка «A' Belle» - системы хранения * помогает раскрывать свои таланты в обустройстве дома всем семьям.

*Дословно означает – «Красивый» /красивый дом/ с фр.яз.

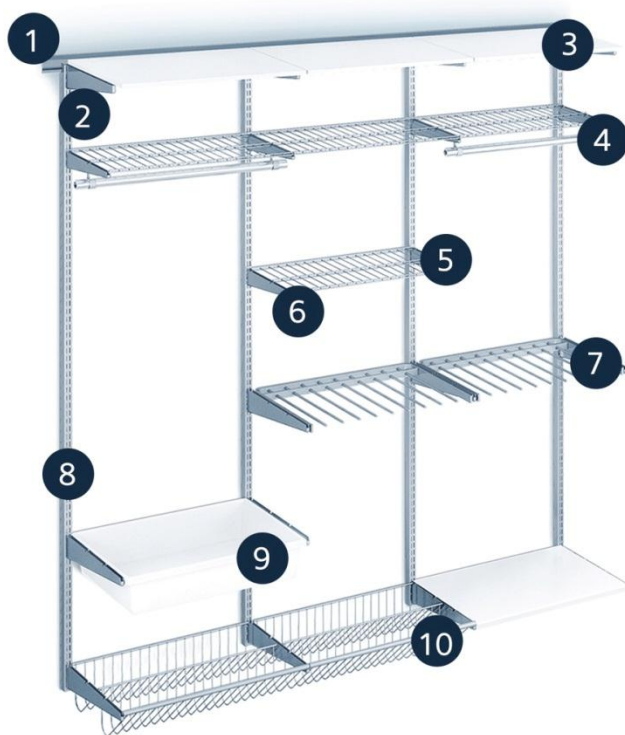
РАСКРОЙ СЕБЯ



НАШИ ЦЕННОСТИ

- ✓ **Навыки создания (продукта, процессов и тд) и творчества.**
- ✓ **Человеческий капитал (как основной ресурс успеха).**
- ✓ **Лучшее качество продукта – радость покупателей.**

ПРОДУКТ



- 1 Рельс для крепления основной направляющей
- 2 Полка ДСП
- 3 Кронштейн для полки ДСП
- 4 Штанга
- 5 Сетчатая полка
- 6 Кронштейн для сетчатой полки
- 7 Полка для брюк
- 8 Навесная направляющая
- 9 Обувница
- 10 Сетчатая корзина

СИЛА ПРОДУКТА



ЦЕНОВАЯ ПОЛИТИКА



Кронштейн **“A' Belle”** для сетчатой полки 420 мм.

* - Рекомендованная розн цена от производителя.

Цена* –
170 руб./шт..

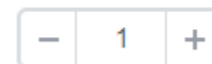


консоль ELEMENT SYSTEM д/сетчатой полки
420мм 30кг белый

Артикул: 10205-00003 Код товара: 1001052523

Торговая марка: ELEMENT SYSTEM

435,- шт.



В настоящий момент Максидом меняет немцев – нашим продуктом. Но мы испытываем дефицит средств при работе с дистрибьютором что очень мешает при поставках.

ЧЕМ ПРИВЛЕКАТЕЛЕН НАШ ПРОДУКТ?

- 1 Компания – **ПРОИЗВОДИТЕЛЬ**.
Гарантия лучших цен!
- 2 **МАССОВЫЙ** товар.
(раздел «Рынок») нет сезонности.
- 3 **НИЗКАЯ КОНКУРЕНЦИЯ**. Мы – одна из
трех компаний производителей данной
продукции в РФ (раздел «Рынок»)
- 5 **ВЫСОКО ДОХОДНЫЕ ПРОДАЖИ**
(доходность от 30% до 70% в
обороте)

РЫНОК

Ввод жилья – **РФ 2017** год – **80 млн. м² ***

Кол-во квартир – **1,5 млн. кв.** В новых домах.

Рынок мебели **РФ 2017** – **430** млрд. руб.** (**6.5** млрд\$)

Продажи систем «Larvij» **2016 г.** – **450** млн. р. ***

Китайский производитель **ТМ «Larvij»** продает продукции порядка **1 млрд. руб./год.** (в ценах закупки)

Рынок в **РФ** – **20-30** млрд .руб./год. (440 млн\$/год) Рост – **10%-15% в год.**

* данные Минстрой РФ (2017)

** данные проф. издания Мебель России

*** продажи в Leroy Merlin (2013-2016)

РЫНОК

Продажи с полки / LEROY MERLIN 2013-2016

Объем продаж категории «Хранение»
с полки магазинов

Продажи 2016	– 445 317 117 руб.
Продажи 2015	– 417 744 840 руб.
Продажи 2014	– 180 033 000 руб.
Продажи 2013	– 94 033 327 руб.

Кронштейны - 8SKU
Категория А



Оборот
92 747 000 руб.

Полки - 7 SKU
Категория А



Оборот
93 949 000 руб.

Направляющие - 11 SKU
Категория А



Оборот
71 042 000 руб.

Корзины - 5SKU
Категория А



Оборот
22 979 000 руб.

АССОРТИМЕНТ

Ассортимент дополнительный (готовые решения в коробке)



10 SKU

АКТИВЫ ПРОЕКТА

- Производство с парком оборудования. Мощность **1 000*** тонн в год.
- Производственное помещение **1 000 м2.**(в аренде)
- Договор поставки продукции – дистрибьютор в сети.
- Договор о поставках с главным импортером из Китая “Larvij”.
- Новый продукт не имеющий аналогов на рынке (РФ и Европы).
- Укомплектованный штат рабочих 12 человек.
- Сайт в разработке (выход сен 19) **abell.pa.infobox.ru**

* - примерно соответствует продажам “Леруа Мерлен”. 300 – 350 М руб./год (в ценах продажи)

УРОВНИ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ПРОЕКТА

Продажа с завода в оптовый канал	15%-18% (ч.п.* в обороте) наст. ситуация.
Продажа доп. инвестициями. в оборудование	25-30% (ч.п. в обороте)
Продажа через собственный интернет магазин	до 70% (ч.п. в обороте)

* - **ч.п.** — чистая прибыль

ТРЕБУЕМЫЕ ИНВЕСТИЦИИ

- Рентабельность (целевая) от 30% до 50%

Требуется партнер с вложениями
40 млн. руб. для развития проекта:

Очередность вложений

9 М	Докупка оборудования (повысит маржу в два раза)	1 очередь	10 М товарный запас 6 М стоимость доли.	1-й месяц
20 М	Создание товарного запаса (сети) и дистрибуция			
5 М	Развитие интернет канала продаж и оперативный запас	2 очередь	10 М товарный запас 5 М покупка оборудования 5 М товарный запас	3-й месяц
6 М	Стоимость доли.	3 очередь	4 М покупка оборудования	6-й месяц

Предлагаемая доля за инвестиции, которую компания готова передать:
49% в обмен на инвестиции в 40 млн. руб.

ЗАТРАТЫ

- ✓ Аренда цеха 1 000 м2 – 400 тр.
- ✓ ФОТ с налогами - 500 тр.
- ✓ Аренда погрузчика - 30 тр.

Оборот покрывающий эти затраты 3 000 000 руб./мес.
В настоящее время текущий оборот до 3М в мес.

ПАРТНЕРЫ (ПРОДАЖИ)



Производитель и комплексный поставщик продукции и аксессуаров для напольных покрытий

plintusa.com

- ✓ Заключен договор. Ключевой партнер - дистрибьютор. Продвигающий продукцию на рынок.
- ✓ Сеть продаж составляют – Все ключевые сети РФ, Прибалтика, Белоруссия, Казахстан. (более 600 торговых точек)
- ✓ Мощное производство один из лидеров в РФ
<http://plintusa.com/about/>.

ПАРТНЕРЫ (ПРОДАЖИ)



Производитель и комплексный поставщик продукции и аксессуаров для напольных покрытий

plintusa.com

Сетевые клиенты. Поставки в действующие.

Мы самостоятельно привели Максидом к Дистрибьютору
(июнь 2019)



ПАРТНЕРЫ (ПРОДАЖИ)



Импортер систем хранения и комплектующих под своей ТМ (Китай).

www.larvij.ru

- ✓ Договор подписан. Начались первые поставки.
- ✓ Второй по величине оборота и импорта поставщик в РФ. (импорт – 400 Млн. руб. в год)
- ✓ Оцениваемый оборот продаж в первый год – 3-6 млн. руб. в мес.

ПАРТНЕРЫ (ПРОДАЖИ)



Один из лидеров в производстве лестниц и стремянок.

www.zavodnv.ru

- ✓ Договор подписан. Начали производство и поставку крепежа.
- ✓ Ведутся переговоры о дистрибуции нашей продукции в сети.
- ✓ Оцениваемый оборот продаж в первый год – 2.0 М руб./мес.

ПАРТНЕРЫ (ПРОДАЖИ)



Дилер “ПАКС металл” (Гардеробные системы G-Титан)

Гардеробнаясистема.рф



Договор подписан. Получили первый заказ. (600 тр.)



Ежемесячная потребность – 1.5 – 2.0 М руб./мес.

ПАРТНЕРЫ (ПРОДАЖИ)



Производитель корпусной мягкой мебели. 17 салонов в РФ

www.di-van.com



Договор подписан. Начало поставок - февраль.



Планируемые продажи трех систем (в первый квартал) – 2.0 М руб./мес.

ПАРТНЕРЫ (ПРОДАЖИ)



Производитель мебели и кухонных гарнитуров.
Производитель №1 на рынке СЗФО.

www.1mf.ru

- ✓ В процессе согласования договора поставки.
- ✓ Сеть продаж составляют – 60 собственных салонов во всех регионах РФ.
- ✓ Оцениваемый оборот продаж – 5-6 млн. руб. в мес.
- ✓ Мощное – совместное российско-немецкое производство один из лидеров в РФ.

ОБОРОТЫ и ПОТЕНЦИАЛ (ИТОГИ)

По всем контрактам предоплата 50-70%



Факт – 1.5 -2.0 М р./мес. Потенциал – 20М в мес. (3 года). ВП – 30%



www.larvij.ru

Факт – 0,3 М р./мес. Потенциал – 10М в мес. (1-й год). ВП – 46%



www.zavodnv.ru

Факт – 0,5 М р./мес. Потенциал (крепёж) – 2М в мес. (1-й год)
Системы хранения - 20М в мес. (3 года). ВП – 30%



Гардеробнаясистема.рф

Факт – 0,6 М р./мес. Потенциал – 2М в мес. (1-й год). ВП – 45%



di-van.com

Факт – 0 М руб./мес. План февраль – 1М. Потенц. – 5М (1 год). ВП - 60%

ОБОРОТЫ и ПОТЕНЦИАЛ (ИТОГИ)



План февраля (по текущим заказам) – 4 М руб., ВП – 1,8 М

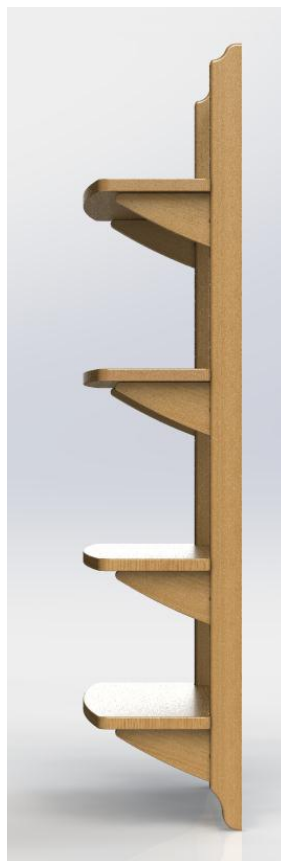
НОВЫЙ ПРОДУКТ! (разработка 2019)

5 ПОЛНЫЙ АНАЛОГ – НО ИЗ ДЕРЕВА!



НОВЫЙ ПРОДУКТ! (разработка 2019)

5 ПОЛНЫЙ АНАЛОГ – НО ИЗ ДЕРЕВА!



обург



НОВЫЙ ПРОДУКТ! (разработка 2019)

6 ПРОФИЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ ПРЕМИУМ СЕГМЕНТА с ПОДСВЕТКОЙ

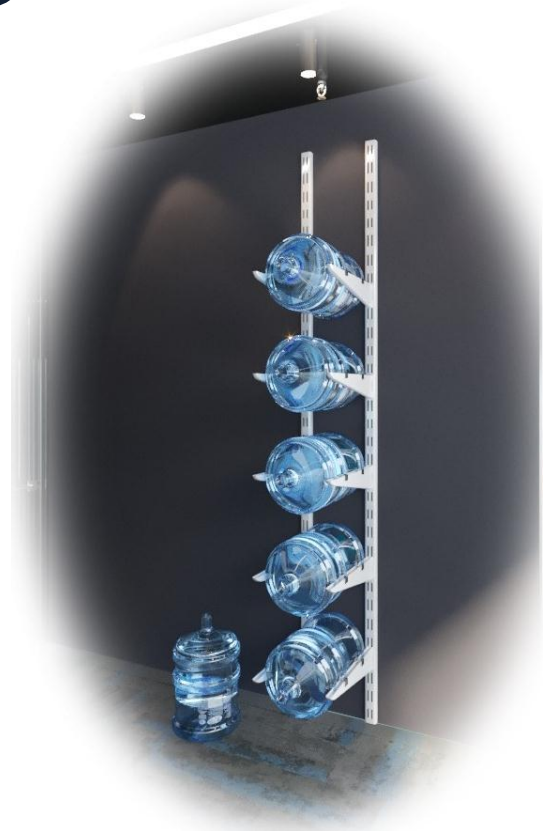


Копия систем немецкой компании Nolte (nolte.de) В РФ никто не производит полного продукта!
Разработка была сделана для ТС Лазурит (сеть меб салонов 500 магазинов в РФ)

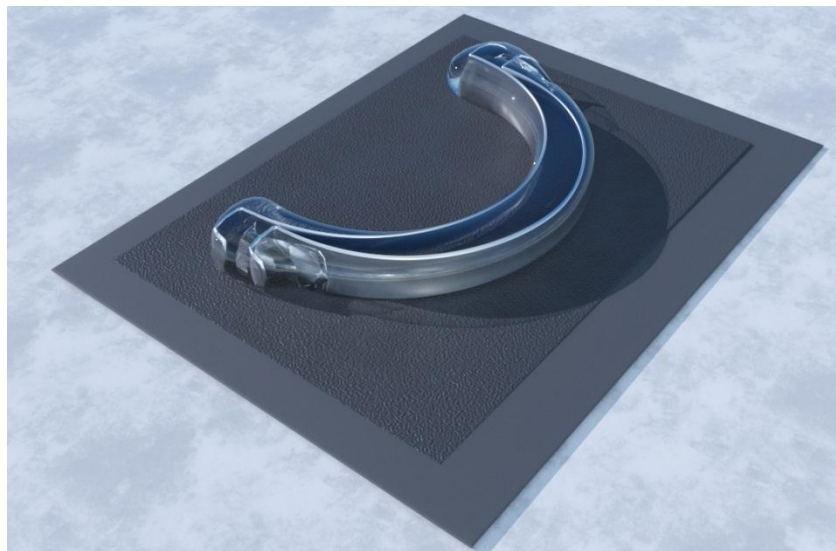
НОВЫЙ ПРОДУКТ! (разработка 2019)

6

НОВЫЙ ПРОДУКТ ДЛЯ СЕТЧАТЫХ СИСТЕМ (хранение бут воды)



Новое решение для сетчатых систем хранения. На рынке нет пока.



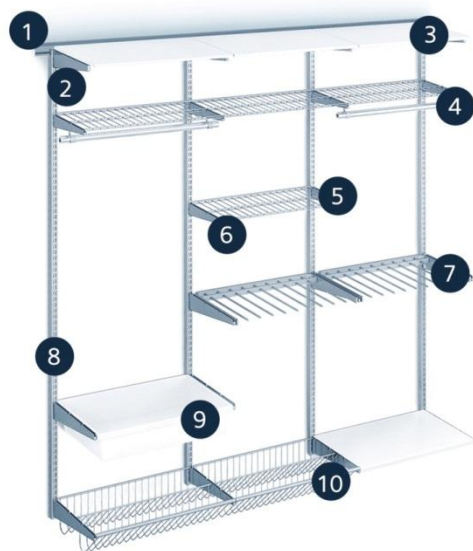
Санкт-Петербург
2019

СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ

- ✓ Поставка во сети DIY через дистрибьюторов (2-3 Компани).
(под ТМ сети или Дистрибьютора). Потенциал – 1 млрд руб. в год
- ✓ Развитие собственной сети продаж (мебельные салоны при поддержке интернет продвижения) Есть партнер (17 салонов в РФ)
di-van.com
- ✓ Развитие собственного интернет магазина. По оценкам экспертов рынка (потенциал оборот – 5 М через два года (рентабельность более 70% в обороте)

УНИКАЛЬНОСТЬ ЛИНЕЙКИ!

Сетчатая система.



Аналог из массива (дуб).
У продукта нет аналогов.



Профильные премиум системы.



Ни одного из производственных конкурентов на рынке нет такого полного предложения.

Санкт-Петербург
2019

A'Belle

ПРОИЗВОДСТВО. ИСТОРИЯ.

Санкт-Петербург
2019

ИСПЫТАНИЕ

г. Пушкин. Октябрь 2018



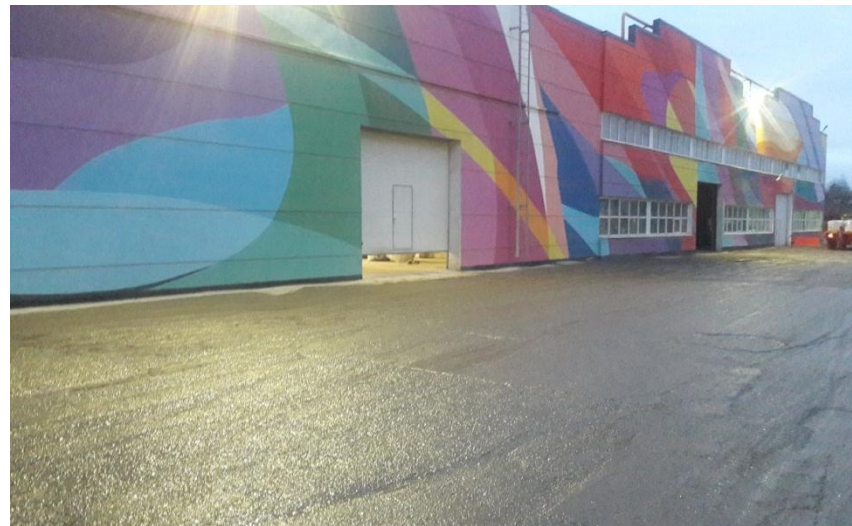
ВОССТАНОВАЛЕНИЕ

г. Колпино. Ноябрь 2018



Санкт-Петербург
2019

ПРОИЗВОДСТВО



ПРОИЗВОДСТВО



ПРОИЗВОДСТВО



ПРОИЗВОДСТВО



A'Belle

ПОРЯДОК ВОКРУГ – ПОРЯДОК ВНУТРИ

+7(812)309-51-20

+7(800)777-28-14

i_dmitry@rambler.ru

Санкт-Петербург
2019