



Кадровый интернет-сервис
по подбору персонала

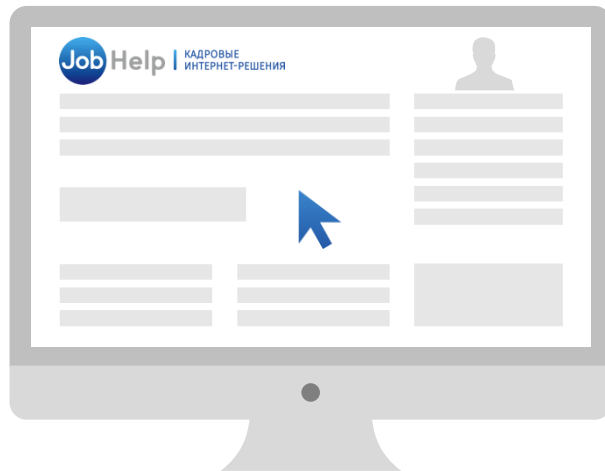
JobHelp – это кадровый интернет-сервис по подбору персонала

Услуги, которые предлагает сервис



СКРИНИНГ РЕЗЮМЕ

Поиск наиболее подходящих резюме на вакансию по базам резюме крупнейших JOB-сайтов и возможность работать с отобранным списком резюме в едином личном кабинете JobHelp.



СКРИНИНГ РЕЗЮМЕ + ПЕРВИЧНЫЙ ОБЗВОН

Подбор подходящих резюме, последующий обзвон соискателей, выявление заинтересованных кандидатов и их запись на собеседование.

от 6 000 руб./мес. на одну вакансию

Стоимость услуги

от 12 000 руб./мес. на одну вакансию

Чем отличается JobHelp?

СКРИНИНГ РЕЗЮМЕ

В отличие от JOB-сайтов (hh.ru, superjob.ru, rabota.ru и др.) мы не даем многомиллионные базы резюме. Функция нашего сервиса – это отбор целевых резюме по базам JOB-сайтов.



СКРИНИНГ РЕЗЮМЕ + ПЕРВИЧНЫЙ ОБЗВОН

Оплата осуществляется **не за результат** в размере от одного до нескольких окладов соискателя, а **за процесс** поиска подходящих кандидатов и их обзвон. В течение оплаченного периода клиент может найти сразу несколько кандидатов за гораздо меньшую сумму.



Выгода для пользователей сервиса



Экономия в деньгах

За небольшую плату любая компания может получать **нужное количество резюме сразу со всех популярных JOB-сайтов** (hh.ru, superjob.ru, rabota.ru и др.).



Экономия времени

Клиенту **нет необходимости тратить время на поиск, отбор и первичный обзвон** нужных соискателей. Ему остается лично провести собеседование с кандидатами.



Личный консультант

В течение всего оплаченного периода с клиентом работает **личный кадровый консультант**, помогающий по всем вопросам, связанным с закрытием вакансии.



Удобство

Работа со **всеми резюме**, собранными с разных JOB-сайтов, ведется **в одном личном кабинете**.

Кто наш клиент?

Наш целевой клиент определяется сочетанием «компания + вакансия»



По услуге **СКРИНИНГ РЕЗЮМЕ** – это клиенты

Малого бизнеса, которые

- испытывают проблемы при закрытии вакансии через размещение вакансии (нет откликов либо они почти все нецелевые)
- не хотят тратить свое время на поиск резюме по базам
- готовы заплатить 5-8 тыс. руб.



По услуге **СКРИНИНГ + ОБЗВОН** – это клиенты

Малого бизнеса, которые

- испытывают проблемы при закрытии вакансии через размещение вакансии (нет откликов либо они почти все нецелевые)
- не хотят тратить свое время на поиск резюме по базам и обзвон
- не имеют бюджета на оплату услуг кадровых агентств, но готовы заплатить 12-20 тыс. руб.

Среднего и крупного бизнеса, у которых

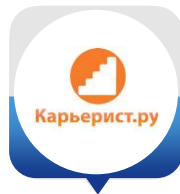
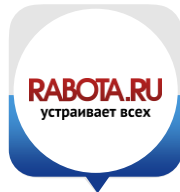
- есть **срочная** вакансия, но нет времени искать резюме
- есть доступ только к одному JOB-сайту, но есть потребность **в двух**
- есть возможность заплатить 5-8 тыс. руб.

Среднего и крупного бизнеса, у которых

- есть **срочная** вакансия, но не хватает времени искать и обзванивать кандидатов на эту вакансию самостоятельно
- есть возможность заплатить 12-20 тыс. руб.

Наши конкуренты

JOB-сайты



Кадровые агентства и частные рекрутеры



И еще несколько десятков JOB-сайтов, кадровых агентств и других новых сервисов

На сегодняшний день мы оцениваем весь рынок кадровых услуг в

15-20 млрд руб.

Наша команда

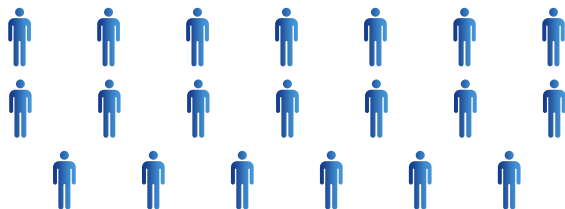


Основной офис

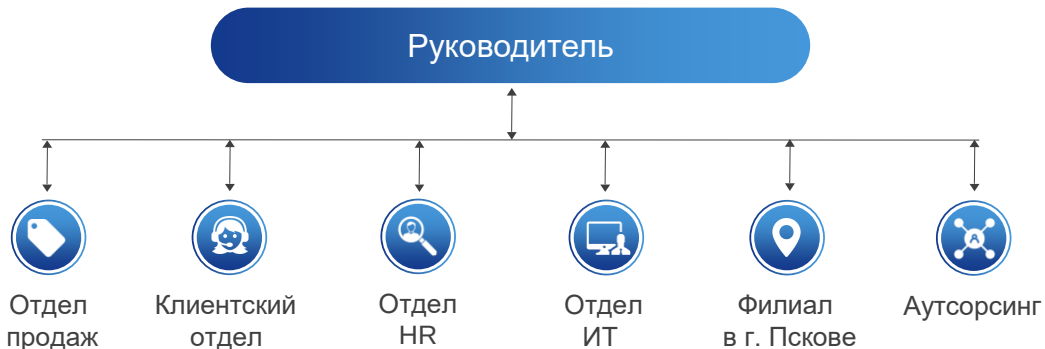
в г. Санкт-Петербург, БЦ Маяк

Штат компании

20 человек



Организационная структура



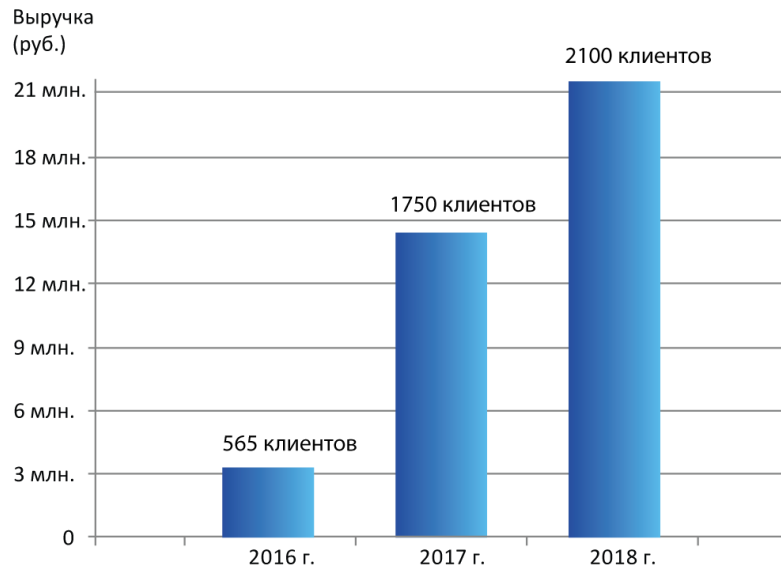
Руководитель, Сергей Пак, 36 лет

В 2006 году – с отличием окончил экономический факультет СПбГУ, обладатель ряда именных стипендий.

2007-2012 гг. – работал в одном из крупнейших финансовых холдингов – Группа КИТ Финанс (аналитик, эксперт, финансовый контролер, ревизионная комиссия Банка КИТ Финанс).

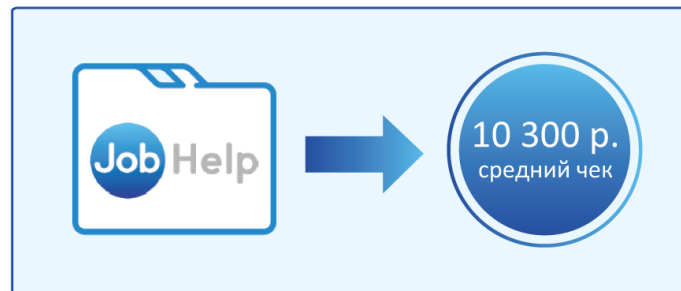
Основатель и руководитель образовательного проекта на финансовых рынках Finexam.ru (существует с 2008 года).

Выручка (млн. руб.)



Проект существует с конца 2015 г.
В 2016 г. нашими услугами воспользовалось 565 клиентов на 3.2 млн,
в 2017 г. – 1750 клиентов на 14.3 млн,
в 2018 г. – 2100 клиентов на 21.3 млн.

Средний чек:
2016 г. – 5.6 тыс. руб.
2017 г. – 8.1 тыс. руб.
2018 г. – 10.3 тыс. руб.



Клиент платит, в среднем, раз в 3-4 месяца,
среднее количество повторных покупок – 4-5 шт.

Инвестируйте в наш проект



Сумма инвестиций –
от 5 до 15 млн в год



Доля –
5-15%



Направление инвестиций –
ИТ, маркетинг, реклама



Доходность
инвестиций (ROI) – 100%



Потенциал выручки
при объеме инвестиций
15 млн – 50-80 млн руб. в год

Перспективы проекта

На текущий момент проект занимает 0.01% рынка
онлайн-рекрутмента

Перспективы роста проекта за счет развития существующих
продуктов (без выхода на зарубежные рынки) – до 300 млн руб.
(2% рынка онлайн-рекрутмента)

Оценка рентабельности – 20-30%

Стратегические цели

Крупнейшая и единственная площадка в сфере
услуг скрининга и обзвона

Выход на зарубежные
рынки





Сергей Пак

+7 (911) 023-00-85
info@jobhelp.center

г. Санкт-Петербург,
Московский пр., д. 91 (БЦ
Маяк), офис 206